



BUSINESS PLAN SIMPLIFIÉ
GUIDE PRATIQUE POUR ÉLABORER VOTRE PROJET
D'ENTREPRISE



TABLE DES MATIÈRES

Contenu

Demandeur - Intervenants _____	1
Description du projet _____	2
Plan d'affaires _____	4
Informations de contact _____	7
Informations sur l'entreprise _____	7

BUSINESS PLAN

Demandeur - Intervenants

Vous souhaitez exercer en nom propre / en société ? Pourquoi ?

.....
.....
.....

Vous

Nom / Prénom :

Adresse : CP et localité :

Contact : Tél. : E-mail :

Curriculum Vitae (diplômes /expériences professionnelles) :

.....
.....
.....

Votre associé(e)

Nom / Prénom :

Adresse : CP et localité :

Contact : Tél. : E-mail :

Curriculum Vitae (diplômes /expériences professionnelles) :

.....
.....
.....

Votre société

Dénomination / Forme juridique

.....

Adresse du siège social :CP et localité :.....

BUSINESS PLAN

Description du projet

Création ou reprise d'une activité existante ?

.....
.....
.....

Votre projet en quelques lignes

Votre activité

.....
.....
.....
.....

Vos produits et services

.....
.....
.....
.....

Analyse succincte de votre marché

Vos clients

.....
.....
.....
.....
.....

Moyen de paiement / délais accordés

.....
.....
.....
.....

Plan d'affaires

1. VOS DEPENSES / VOS INVESTISSEMENTS

• Frais de notaire, frais de constitution de société, publication des statuts, frais administratifs divers€
€
€
€
		<u>Sous-total</u> :
	€
• Investissements de départ		
• Pas de porte, fonds de commerce, droit de franchise,€
• Achat et / ou aménagement des locaux€
• Acquisition de matériel, de machines€
• Acquisition de véhicule€
		<u>Sous -total</u> :
	€
• Fonds de roulement		
• Constitution du stock de départ€
• Réserve de Trésorerie (argent nécessaire pour couvrir les premières dépenses courantes de l'entreprise, par exemple, loyers, salaires, délais de paiement des clients,...)€
		TOTAL 1 :
	€

BUSINESS PLAN

2. ÉTAT DU RESULTAT ETENDU (BENEFICE ET PERTE)

• Votre effort propre		
• Fonds personnels€
• Apports en nature (immeuble, brevet,...)€
• Autres fonds€
TOTAL 2 :	€

SOLDE À FINANCER (1 - 2) :€

• Vos autres sources de financement		
• Crédits long terme		
• Prêt logement€	Durée.....
• Crédit d'investissement€	Durée.....
• Crédit à tempérament€	Durée.....
• Leasing€	Durée.....
• Crédits court terme		
• Crédit de caisse€	Durée.....
• Garantie bancaire€	Durée.....
• Autres sources		
• Prêt subordonné / subsides€	Durée.....
• Crédit des fournisseurs€	Durée.....

BUSINESS PLAN

3. VOS FUTURS REVENUS ANNUELS

- Achat moyen par client ?
Réaliste :€
Pessimiste :€
- Nombre de clients par jour ?
Réaliste :€
Pessimiste :€
- RECETTE ANNUELLE TOTALE 3 :**
Réaliste :€
Pessimiste :€

4. VOS CHARGES D'EXPLOITATION MENSUELLES

- Vos frais variables (liés au chiffre d'affaires)**
 - Marge moyenne pratiquée sur la vente de vos produits (estimation) %
 - Coût de vos achats de marchandises (% marge appliqué à vos recettes)€
 - Vos frais fixes (à décaisser quel que soit votre chiffre d'affaires)**
 - Loyer, précompte immobilier,€
 - Eau, gaz, électricité, chauffage€
 - Frais de bureau : téléphone, petit matériel, informatique,€
 - Frais de véhicule : assurances, taxes, carburant, entretiens,€
 - Autres charges récurrentes : comptabilité, assurances,€
 - Autres frais de publicité, communications,€
 - Votre rémunération : salaires, charges sociales€
 - Frais de personnel€
 - Divers€
- TOTAL 4 :**€
- SOLDE DISPONIBLE (3-4) :**€

Informations de contact

Pour remplacer une photo par votre propre photo, cliquez avec le bouton droit, puis choisissez Changer d'image.

PIERRE PONCELET

SEBASTIEN MARBEHANT

Tél 061 465 838

adl.bievre.vresse@gmail.com

Tél 061 465 838

Gsm 0496 87 12 98

adl.bievre.vresse@gmail.com

Informations sur l'entreprise

Agence de Développement Local de Bièvre et Vresse s/Semois

Rue Albert Raty, 112 5550 Vresse s/Semois

Tél 061 465 838

adl.bievre.vresse@gmail.com

